



Фонд Евразия Центральной Азии

Объявляет открытый конкурс на проведение бизнес акселерации (4 тренинга) для победителей первого тура конкурса социальных предпринимателей в Мангистауской области.

I. Сведения о заказчике:

Фонд Евразия Центральной Азии (ФЕЦА) - общественная организация, основанная в регионе в 2005 году. ФЕЦА мобилизует общественные и частные ресурсы, помогая гражданам принимать активное участие в построении собственного будущего посредством укрепления местных сообществ и повышения гражданского и экономического благосостояния. Фонд Евразия Центральной Азии продолжает деятельность Фонда Евразия как местный институт. Получить более полную информацию о программах ФЕЦА и ознакомиться со списком членов совета попечителей можно на сайте: <http://www.ef-ca.kz>

II. Целевая группа и необходимость деятельности:

ФЕЦА осуществляет программу по поддержке СП в Мангистауской области, согласно дизайну программы проведен отбор 25 концепций заявок СП. Для помощи в разработке бизнес планов и повышения уровня знаний и навыков претендентов запланировано проведение тренингов по бизнес компетенциям. Темы тренингов предложены консультантами на основе работы по 2016-2018 году, это - маркетинг, финансы для не финансистов, стратегическое планирование, и навыки публичных выступлений.

III. О проекте:

Программа развития социального предпринимательства в Мангистауской области предназначена для продвижения инновационных социальных инициатив, направленных на обеспечение устойчивых предпринимательских решений социальных, экономических и экологических проблем сообществ Мангистауской области, путем расширения возможностей местных сообществ и оказания необходимой образовательной, финансовой и консультационной поддержки начинающим социальным предпринимателям.

Цель: Содействие инновационным социальным инициативам, направленным на обеспечение устойчивых предпринимательских решений социальных, экономических и экологических проблем сообществ Мангистауской области.

Задача 1: Расширять возможности местных общин в поиске инновационных решений социально-экономических проблем с помощью общественной информационной кампании по социальному предпринимательству.

Задача 2: Оказывать необходимую образовательную, финансовую и консультационную поддержку начинающим предпринимателям, запускающим новые инициативы в ответ на социальные проблемы сообществ.

IV. Цель и задачи “закупаемой услуги”:

Повышение бизнес компетенций социальных предпринимателей в области маркетинга, финансов, стратегического планирования и публичных выступлений.

Закупить тренинги по следующим тематикам:

- **Лот 1. Тренинг по маркетингу** - маркетинговый план, продажи, изучение рынка, ориентированность на клиента, продвижение в интернете. Предварительная дата – 22-23 декабря 2018 года.
- **Лот 2. Тренинг по финансам** – финансы для нефинансистов, ценообразование, расчет - точки безубыточности; постоянных и переменных затрат; себестоимости. Предварительная дата – 12-13 января 2019 года.
- **Лот 3. Тренинг по стратегическому планированию**– проработать миссию, цели, задачи социального бизнеса и стратегические цели развития на 5 лет. Предварительная дата – 26-27 января 2019 года.
- **Лот 4. Тренинг по навыкам публичных выступлений** – навыки публичных презентаций, ораторское мастерство. Предварительная дата – 09-10 февраля 2019 года.

V. Виды деятельности:

ФЕЦА рекомендует включить следующие виды деятельности:

1. Разработать программу тренингов, теоретический материал, шаблоны необходимых для будущей работы документов. Шаблоны и раздаточный материал должны быть на казахском и русском языке и написаны простым и доступным языком. Особое внимание необходимо обратить на практические упражнения и задания;
2. Предоставить готовый материал тренингов для утверждения в ФЕЦА за неделю до начала тренинга;
3. Раздаточный материал для участников;
4. Провести тренинг продолжительностью 2-3 дня;

5. Разработать анкеты: по оценке знаний участников по теме (до и после) и оценке тренера. Предварительно утвердить ее в ФЕЦА. Затем результаты анкетирования и рекомендации представить в отчете.

Набор, приглашение участников тренинга, подготовку помещения и кофе, обедов, проектора делает ФЕЦА.

Заявители должны предоставить в заявке свой вариант набора методик для данного тренинга. Доработка методологии и введение заявителя в специфику, будет осуществляться после определения победителя тендера совместно с программным специалистом ФЕЦА и, при необходимости, другими партнерами программы.

Срок реализации проекта с подготовкой и отчетом – Декабрь – Февраль 2019 года.

Количество дней тренинга, необходимых для раскрытия темы, тренер предлагает сам. Даты будут согласованы с тренерами.

Место проведения – г. Актау. Язык проведения – русский (с синхронным переводом ФЕЦА) или казахский.

VI. Организации, квалифицированные для подачи заявок

Тренеры и организации, имеющие опыт 5 и более лет проведения соответствующих тренингов. Резиденты РК.

VII. Формат заявки

Заявка на участие в тендере должны включать следующую информацию:

1. Программа тренинга в виде таблицы (1 – Тема; 2 – Название блока тренинга и упражнений; 3 – Ожидаемые результаты, знания навыки) расписанная по дням, по часам.
2. План-график выполнения всех работ (подготовка, проведение и отчет) – не более 0,5 страницы;
3. Квалификация основных тренеров: резюме (образование, опыт тренинговой работы по теме с указанием предыдущих заказчиков), информация о проводимых тренингах по теме, проведенных ранее – не более 2 страниц;
4. Бюджет должен четко показывать ставку тренера по часам или по дням. Печать раздаточных материалов, сертификатов, накладные расходы (проезд, суточные, гостиницу) – может взять на себя ФЕЦА. Печатать все материалы рекомендуется в Актау, из-за веса при транспортировке.
5. Характеристики отчета по тренингу (количество страниц – 5-10, основные пункты содержания отчета).

Ответ должен быть предоставлен в ФЕЦА **до 14 декабря 2018 г.**

Результаты конкурса будут объявлены **19 декабря 2018 года** на веб-сайте ФЕЦА, по электронной почте.

VIII. Процесс принятия решения и критерии отбора

Рассмотрение заявок будет осуществляться специалистами ФЕЦА.

При оценке заявок будут учитываться:

1. *Соотношение ожидаемых результатов с планируемыми расходами (30%);*
2. *Соответствие программы тренинга ожиданиям заказчика (30%);*
3. *Квалификация тренера (40%).*

Ответ должен быть предоставлен на русском языке в электронном виде.

По итогам рассмотрения заявок ФЕЦА оставляет за собой право:

- *не заключать контракт ни с одним из заявителей;*
- *заключить контракт на выполнение отдельных видов деятельности из числа заявленных;*

IX. Адрес и контактная информация

Заявки необходимо отправлять по эл. почте: aigul@ef-ca.org, sp2016@ef-ca.org с пометкой «**4 тренинга по бизнес компетенциям**». Укажите, пожалуйста, на какую тему тренинга вы подаете, фамилию в заглавии файла. Спасибо.